



LOC HOLZ

WERDE TEIL VON ETWAS GROSSEM UND WACHSE MIT LOC HOLZ ÜBER DICH HINAUS!

LOC Holz errichtet und betreibt das erste Brettsperrholzwerk in Oberösterreich. Brettsperrholz = Beton aus Holz. So massiv und dauerhaft wie Beton – jedoch klimaneutral und nachwachsend. Am Standort in Arbing/OÖ entsteht eine hochmoderne und gleichzeitig grüne Produktion mit neuen Maßstäben im Bereich Ökologie und CO2-Footprint.

Wir schreiben Geschichte, Lust mitzuschreiben?

**Bewirb
dich jetzt!**
In Oberösterreichs
1. Brettsperrholz-
werk.

STELLENBESCHREIBUNG LEITUNG VERTRIEB BRETTSPERRHOLZ (M/W/D) Vertriebsgebiet Süddeutschland

Verantwortungsbereich/Aufgabenbereich

- Aufbau der Vertriebs- und Marketingaktivitäten (Business Development)
- Strategische und operative Marktentwicklung
- Proaktiver Vertrieb von Brettsperrholzprodukten in erster Stufe in Süddeutschland (Schwerpunkt Bayern & Baden-Württemberg)
- Schrittweiser Aufbau der Vertriebsstrukturen
- Verantwortung für Vertriebsbudget und Ergebnisse
- Laufende Markt- und Wettbewerbsanalyse
- Enge Zusammenarbeit mit Vertriebsleitung, Geschäftsführung und Projektorganisation innerhalb des Unternehmens sowie externen Partnern (Statik, Planung, Architektur)

Qualifikation/Profil

- Abgeschlossene technische Ausbildung mit Fokus Holzbau (Tischler, Zimmerer oder vergleichbar)
- Erfahrung im Vertrieb sowie im (Holz-)Baumfeld
- Sehr gute MS-Office und CRM-Kenntnisse
- Reisebereitschaft von zumindest 50% (primärer Fokus Bayern und Baden-Württemberg)
- Analytische Fähigkeiten, strukturierte Arbeitsweise sowie verhandlungssicheres und ergebnisorientiertes Auftreten
- Bereitschaft Neues aufzubauen – mit dem notwendigen Mix aus Professionalität und Hands-on Mentalität
- Freude an der Zusammenarbeit im Team

WARUM

LOC HOLZ?

- Chance in dieser Schlüsselposition den Neuaufbau eines zukunftsweisenden Geschäftsfeldes mitzugestalten
- Hohe Eigenständigkeit und Möglichkeit ein neues Unternehmenssegment erfolgreich mitaufzubauen und dabei auch persönlich mitzuwachsen
- Modernstes Produktionswerk in Österreich in seiner

- Branche als ideale Basis für einen erfolgreichen Vertrieb
- Arbeit mit nachhaltigen und ökologischen Produkten
- Wesentliche Unterstützung bei der Lead-Generierung durch bestens vernetzte Schlüsselinvestoren
- Anstellung in Deutschland sowie Home-Office
- Attraktive und erfolgsorientierte Entlohnung
- Firmen-PKW zur privaten Nutzung